

Women and International Trade

Les femmes et le commerce international



CFUW – Federation Banquet
FCFDU – Banquet de la Fédération
Québec, 20 juin 2015

Prof. Gabrielle Marceau

Law Faculty, University of Geneva/ Counsellor, Legal Affairs Division, World Trade Organization
Faculté de Droit, Université de Genève / Conseillère, Div. des affaires juridiques, Organisation Mondiale du Commerce

Overview of the Presentation

Sommaire de la présentation

- International trade and the role of the WTO
- Essentials of the WTO
- Women in multilateral trading system
- Le commerce international et le rôle de l'OMC
- Les éléments essentiels de l'OMC
- Les femmes dans le système commercial multilatéral





International Trade and the Role of the WTO

Le commerce international et le rôle de l'OMC

Eradicating Poverty, Growth and International Trade

Élimination de la pauvreté, croissance économique et commerce international

- Poverty is a crucial problem of our times
 - Accelerated economic growth of DCs is possible through trade
 - Gains from trade estimated at \$90 bn-\$200 bn, 2/3rd to developing countries and lift 140 million people out of poverty by 2015
 - Trade is necessary to ensure growth and eradicate poverty, which in turn offer stability and peace
- La pauvreté est un problème crucial de notre époque
 - La croissance économique accélérée des pays en développement est possible à travers le commerce
 - Les bénéfices du commerce sont estimés entre 90 et 200 milliards \$. Les 2/3 vont aux pays en voie de développement, et sortent 140 millions de personnes de la pauvreté d'ici 2015
 - Le commerce international est nécessaire pour assurer la croissance économique et la réduction de la pauvreté qui en échange apportent paix et stabilité



Why is there a Need for Regulating Trade?

Pourquoi est- il nécessaire de réglementer le commerce ?

Trade is necessary for economic growth, but trade needs to be regulated in order to:

- ensure transparency, predictability and security for traders and governments
- to protect the weaker players
- restrain countries from adopting self-destructive trade-restrictive measures
- restrict protectionism and unjustified discrimination

The WTO is the “guardian” of international trade rules and disciplines

Le commerce international est nécessaire pour assurer la croissance économique, mais ce commerce international doit néanmoins être réglementé afin:

- d’assurer transparence, sécurité et prévisibilité aux acteurs du commerce et aux gouvernements
- de protéger les plus faibles
- d’empêcher les pays d’adopter des mesures autodestructrices de restriction du commerce.
- de limiter le protectionnisme et la discrimination injustifiée.

L’OMC est le “gardien” des règles du commerce international.





Essentials of the WTO
Éléments importants de l'OMC

Origins of the WTO

Origines de l'OMC

- GATT 1947

Multilateral tariff reduction agreement - part of the Havana Charter (ITO)- never ratified

Success and failure of the GATT:
Pragmatism during 50 years

- 8 Rounds of negotiations since 1947
- Agreement Establishing the WTO entered into force on 1 January 1995. It includes.
 - the old GATT and added new clarifications
 - new rules on trade in services and new rules on trade-related intellectual property
 - A new dispute settlement mechanism
 - A new transparency mechanism for national trade policies

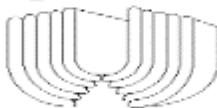
- GATT 1947

Accord multilatéral de réduction des droits de douane – partie de la Charte de la Havane (OIC) – jamais ratifiée

Succès et échec du GATT: 50 ans de pragmatisme

- 8 cycles de négociation depuis 1947
- Accord instituant l'OMC entré en force le 1er janvier 1995. Il contient:
 - Le vieux GATT et de nouvelles clarifications de ses règles
 - De nouvelles règles sur le commerce des services et sur la propriété intellectuelle
 - Un nouveau système de règlement des différends
 - Un nouveau mécanisme de transparence et de supervision multilatérale

GATT



Mandate of the WTO

Mandat de l'OMC



Objectives (Preamble WTO)

- Growth of income and demand and expansion of production and trade in goods and services
- Higher living standards, employment
- Equitable share in the growth in international trade for developing countries
- Sustainable development and the protection of the environment

Functions

- Facilitation of the implementation of the WTO negotiated rules and disciplines
- Settlement of trade disputes
- Technical assistance to developing countries
- Negotiations on new trade rules

Respect of the Rule of Law

Objectifs (Préambule OMC)

- Croissance du revenu et de la demande, expansion de la production et du commerce dans les biens et services
- Meilleur niveau de vie, emploi
- Part équitable de la croissance du commerce international pour les pays en développement
- Développement durable et protection de l'environnement

Fonctions

- Facilitation de la mise en œuvre des dispositions de l'OMC,
- Règlement des différends relatifs au commerce
- Assistance technique aux pays en voie de développement
- Négociation de nouvelles règles relatives au commerce

Respect de la règle du droit

Institutional Structure of the WTO

Structure Institutionnelle de l'OMC

WTO Membership

- 161 Members, all are equal

WTO Institutional Bodies

Political organs

- Governments discuss the implementation of their laws and policies in light of WTO rules
- “Multilateral surveillance” by all Members
- All decision taken by consensus
- Permanent forum of negotiations

Adjudication / Tribunal

WTO Secretariat

- WTO Director General and Secretariat staff assist Members with discussions, negotiations, disputes and training
- Small Inter-Governmental Organisation budget 200 MCHF and 650 staff

Membres de l'OMC

- 161 membres, tous égaux

Organisation institutionnelle

Organes politiques

- Discussion des gouvernements membres concernant la mise en place de leurs lois et politiques eut égard des règles de l'OMC
- “Surveillance multilatérale” par tous les Membres
- Toutes les décisions prises par consensus
- Forum permanent de négociation

Règlement des litiges / Tribunal

Secrétariat de l'OMC

- Le directeur général de l'OMC et le personnel du secrétariat assistent les membres dans les discussions, négociation, litiges et formations.
- Petite organisation intergouvernementale avec un budget de 200 MCHF et 650 employés

Basic Rules of the WTO Law that Facilitate Trade

Règles de base des principes de l'OMC qui facilitent le commerce 1/2

WTO regulates governments' actions, not those of companies or individuals.

Rules on market access : the “Club” and non-discrimination

• At the border

- Canada and other WTO Member can collect duties (tariffs), provided that the same import duties are applied on all “like products” from all WTO Members and provided that the maximum level negotiated is respected;
 - Ex.: If a tariff is applicable to coffee, does it include all types of coffee?
 - problem of tariff escalation
- WTO Members cannot impose import or export quotas (only negotiated tariffs) ;
Ex.: *Canada vs China – Export restrictions on raw materials and rare earths*

L'OMC règlemente les actions des gouvernements, pas celles des entreprises ou des individus.

Règles d'accès au marché: le “club” et la non-discrimination

• À la frontière

- Le Canada peut prélever des tarifs (droits de douane) sur les marchandises importées, pour autant que les sommes collectées soient les mêmes sur les produits similaires en provenance des Membres de l'OMC.
 - Ex.: Le tarif négocié pour le café vaut-il pour tous les types de café?
 - Problème d'augmentation des droits de douane
- Les quotas à l'exportation ou à l'importation sont interdits à la frontière (seuls les droits de douane sont permis).
Ex.: *Canada vs Chine – restrictions à l'exportation sur ressources naturelles et terres rares*

Basic Rules of the WTO Law that Facilitate Trade

Règles de base des principes de l'OMC qui facilitent le commerce 2/2



- **After customs duties are paid, Rules on obligation of national treatment**
Canada must regulate and tax imported products from all WTO Members in a manner similar and not less favorable than how it treats domestic “like” products. But when are products “similar”?
Ex.: *Canada vs Japan*: is Gin, whiskey, vodka like shoshu?

- **Exceptions**
Protection of public moral, health , environment, etc, if the measure is applied in good faith
Ex.: *Canada vs EU - Seal products*
Canada vs EU-Hormones Beef, GMO food

Rules on unfair trade

- Rules on general subsidies
- Rules of agriculture subsidies

- **Après le paiement des droits de douanes, l'obligation du traitement national**
Le Canada doit réguler et taxer de la même manière des produits similaires, qu'ils proviennent du Canada même ou de tous les autres Membres de l'OMC. Mais quand ces produits sont-ils « similaires » ?
Ex.: *Canada vs Japon*: le gin, le whiskey, la vodka sont-ils similaires au shoshu?

- **Exceptions**
Protection de la moralité publique, de la santé, de l'environnement, si la mesure est appliquée de bonne foi
Ex.: *Canada vs Europe - produits du phoque*
Canada vs Europe – bœuf aux hormones, OGM

Règles concernant le commerce inéquitable

- Règles concernant les subventions
- Règles spéciales sur les subventions agricoles

Dispute Settlement System

Système de règlement des différends

Allegation of violation of basic obligation suffices, no need to prove trade effects.

Allégation de violation d'une obligation de base suffit, pas nécessaire de prouver les effets sur le commerce.

WTO Dispute Settlement Bodies

- Compulsory, automatic and mandatory system based on “the rule of law”
- First instance ad hoc tribunals: panelists selected by the Parties helped by Secretariat; Composed of 3 trade experts
- Appellate Body: Permanent appeals tribunal of 7 judges. Chamber of 3 to decide each case
- The only possibility of conclusion is: “bring your measure into WTO conformity”, no financial compensation
- Always possible to obtain a “reasonable period of implementation” (8-15 months)
- Retaliation/sanction possible if requested against the country refusing to comply, as an incentive to compliance
- 90% compliance rate on Rulings

Organes de règlement des différends de l'OMC

- Système obligatoire, automatique et basé sur « la règle du droit »
- Première instance : tribunaux *ad hoc*: panelistes choisis par les parties et aidés par le secrétariat; Composés de 3 experts du commerce
- Organe d'appel: Tribunal d'appel permanent composé de 7 juges. Une chambre de 3 décide dans chaque cas.
- Seules conclusions des jugements: « Rendre la mesure conforme aux règles de l'OMC », pas de compensation financière
- Possibilité d'obtenir une période raisonnable de mise en oeuvre (8-15 mois)
- Possibilité d'imposer des sanctions économiques contre le pays qui refuse de mettre en oeuvre le jugement pour l'inciter à changer sa mesure
- Taux de respect des jugements de 90%





Women in Multilateral Trading System

Les femmes dans le système commercial multilatéral

How do Women Contribute to International Trade?

Comment les femmes contribuent au commerce international ?

- Today working age women represent 54% of labour force. In 1960, it equaled 33%.
- Share of women in agriculture 33%, near 50% in services, and nearly 17% in industry and up to 80% in textiles
- In advanced economies more than 85% women are working in services. In East Asia, women in industrial sector rose to 25%
- 51% of management professionals and 15% of top corporate officers are women.
- Women constitute 20%, 40% and 50% of all entrepreneurs in China, USA and Brazil respectively.
- Women own 40-50% of Small-Medium Scaled Enterprises in DCs, 1% of the world's wealth, 10% share in global income, and 15% of leadership positions in the private and public sectors.
- Le pourcentage de femmes dans la population active salariée est aujourd'hui de 54%. Il était de 33% en 1960
- La part de femmes employées dans l'agriculture est de 33%, de presque 50% dans les services, de 17% dans l'industrie et de près 80% dans le textile
- Dans les économies avancées, plus de 85% des femmes travaillent dans les services. En Asie de l'Est, la part de femmes dans le secteur industriel est montée à 25%
- 51% des professionnels en management et 15% des cadres supérieurs sont des femmes
- Les femmes représentent 20%, 40% et 50% des entrepreneurs, respectivement en Chine, aux USA et au Brésil
- Les femmes sont propriétaires de 40-50% des PME dans les pays en développement, possèdent 1% de la richesse mondiale, ont une part de 10% dans le revenu mondial et tiennent 15% des positions de leader dans les secteurs publics et privés



How does Trade Contribute to Women?

Comment le commerce peut aider les femmes?



- Strong correlation between increased international trade and increase in female employment
- 50-90% of workforce in export-oriented sectors of middle-income economies is women
- Trade provides 60% of non-agricultural self-employment to women in Sub-Saharan Africa
- In West and Central Africa, women traders, employ 1.2 people in their home businesses; support 3.2 children as well as 3.1 dependants who are not children or spouses
- Employment improves social status, self-confidence and enhances the awareness of women's rights
- Forte corrélation entre l'augmentation du commerce international et une augmentation de l'emploi des femmes
- De 50 à 90% de la force de travail dans les secteurs orientés vers l'exportation dans les économies à revenu moyen sont des femmes
- Le commerce permet l'existence de 60% des entreprises non-agricoles individuelles détenues par des femmes dans l'Afrique subsaharienne
- En Afrique central et de l'Ouest, les femmes actives dans le commerce emploient 1.2 personnes dans leurs entreprises à domicile ; subviennent aux besoins de 3.2 enfants et 3.1 proches qui ne sont pas enfants ou compagnon
- L'emploi améliore le statut social, la confiance en soi et renforce la connaissance des droits des femmes



Thank You

Merci